



**НОВІ
МОЖЛИВОСТІ
ДЛЯ УКРАЇНСЬКИХ
ЕКСПОРТЕРІВ**

Проблематика експортерів

НЕДОСТАТНІСТЬ ПРОСУВАННЯ ІНТЕРЕСІВ УКРАЇНСЬКОГО БІЗНЕСУ
ВІЙНА
 ВИСОКА КОЛИВАННЯ КУРСУ ІМІДЖ
КОНКУРЕНЦІЯ
 ПОВЕРНЕННЯ ПДВ СТАНДАРТИЗАЦІЯ

ФІНАНСУВАННЯ

ЗНАЧНІ ВИТРАТИ НА ПІДГОТОВКУ КОМПАНІЇ ДО ЕКСПОРТУ
 ОНОВЛЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ СТРАТЕГІЇ
ЛОГІСТИКА
 ДОСТУПНІСТЬ СТРАХУВАННЯ

НЕЕФЕКТИВНІСТЬ ТОРГОВЕЛЬНИХ УГОД
 СЛАБКА ЗОВНІШНЯ ІНФРАСТРУКТУРА ПІДТРИМКИ
 ДОСТУПНІСТЬ КРЕДИТУВАННЯ
ТАРИФИ
СЕРТИФІКАЦІЯ
 ОБМЕЖЕНІСТЬ ФІНАНСОВИХ ІНСТРУМЕНТІВ ПІДТРИМКИ
БЮРОКРАТІЯ
 НЕСТАЧА КВАЛІФІКОВАНИХ КАДРІВ
ЛОГІСТИКА
ВАЛЮТНИЙ КОНТРОЛЬ
 НИЗЬКА ОБІЗНАНІСТЬ ПІДПРИЄМСТВ ПРО ТОРГІВЕЛЬНІ МОЖЛИВОСТІ
 ВИСОКА ВАРТІСТЬ УЧАСТІ НА МІЖНАРОДНИХ ВИСТАВКАХ

Експортно-кредитне агентство України – це

Професійна



7 лютого 2018 року Уряд ухвалив постанову про створення Експортно-кредитного агентства, в 2020 році розпочався рестарт ЕКА

Відкрита



всю інформацію про діяльність ЕКА можна знайти на офіційному сайті компанії – www.esa.gov.ua

Клієнто-орієнтована



ЕКА – це передусім доступний якісний сучасний фінансовий сервіс

Державна



100% акцій товариства належить державі

компанія, яка допомагає українським експортерам бути конкурентними на світовому ринку

Що ми робимо

ЕКА створене з метою стимулювання масштабної експансії експорту товарів, робіт та послуг українського походження шляхом страхування

- ✓ ЕКА страхує експорт всіх робіт, послуг українського походження
- ✓ ЕКА страхує експорт товарів згідно з кодами УКТ ЗЕД з урахуванням обмежень, встановлених статтею 8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»
 - ЕКА страхує зовнішньоекономічний договір / експортний кредит / банківську гарантію на суму до 150 млн грн.
 - ЕКА страхує до 85% вартості зовнішньоекономічного договору



5

Результати роботи ЕКА за 2022-2023 рік

станом на 30 квітня

Кількість підтриманих експортерів:

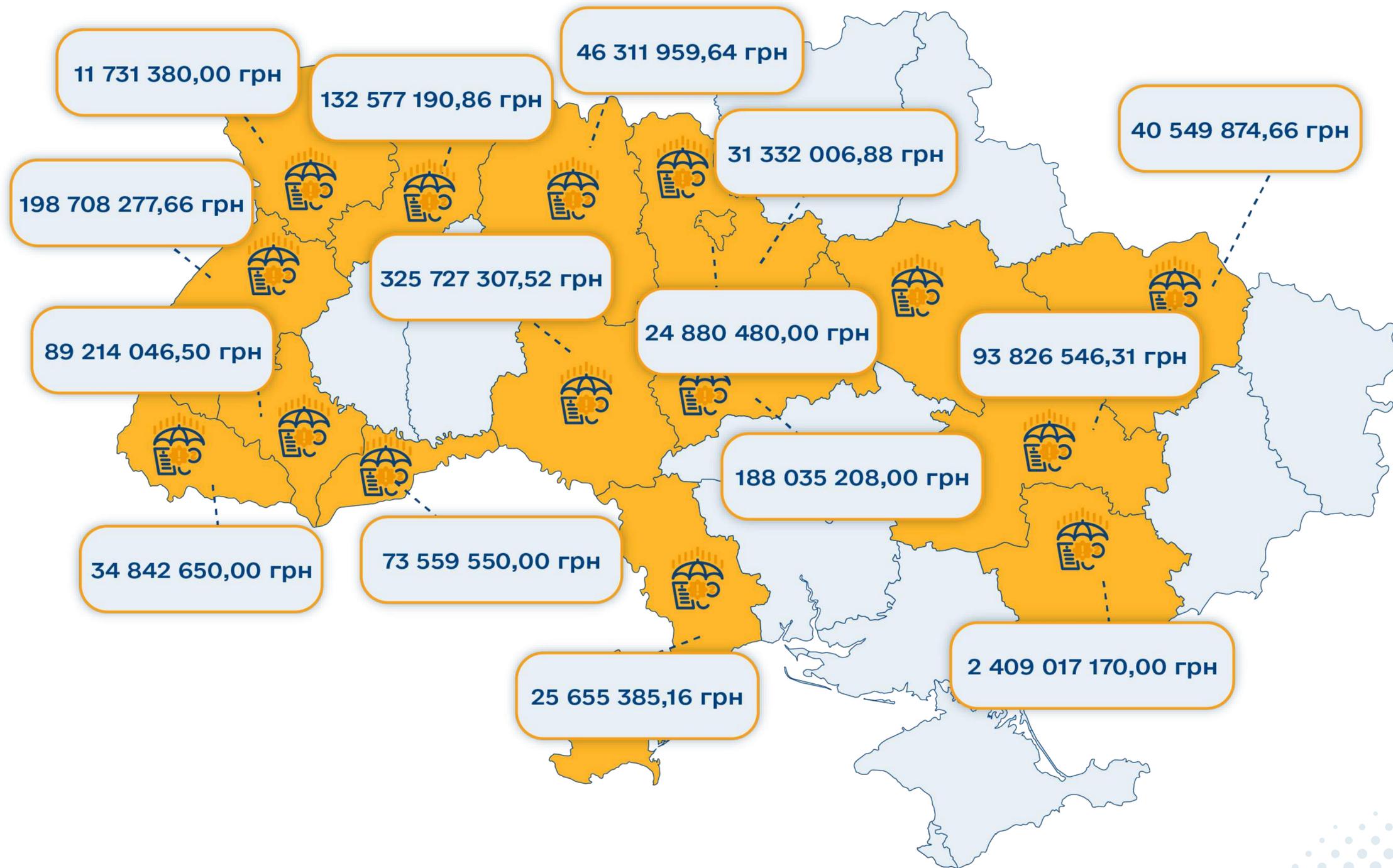
51

Обсяг підтриманого експорту:

3 741 327 845,18

Обсяг отриманого фінансування завдяки ЕКА:

370 367 519,00



Що ми пропонуємо



Потреба

Отримати експортний кредит за спрощеною процедурою

Отримати експортний кредит на реалізацію нестандартного експортного проекту



Рішення

Звернутися до банку-партнера за отриманням кредиту під заставу договору страхування ЕКА* за спрощеною процедурою

Запропонувати банку покрити ризик неповернення кредиту страхуванням в ЕКА*



Продукт

Партнерська кредитна програма для експортерів

Страхування предекспортного фінансування

* Постановою Правління НБУ № 351 від 30.06.2016 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

Що ми пропонуємо



Потреба

Отримати банківську гарантію на виконання експортного контракту

Експортувати на умовах відстрочки або розстрочки



Рішення

Запропонувати банку покрити ризик виплати за гарантією шляхом страхування в ЕКА*

Застрахувати ризик неплатежів за контрактом



Продукт

Страхування банківських гарантій/контргарантій

Страхування зовнішньоекономічного договору

* Постановою Правління НБУ № 351 від 30.06.2016 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

ПАРТНЕРСЬКА КРЕДИТНА ПРОГРАМА ДЛЯ ЕКСПОРТЕРІВ

Максимальна сума кредиту

становить 20 мільйонів гривень (в еквіваленті)

Максимальний строк кредиту

становить 1 рік

Відсоткова ставка

– відповідно до умов банку

Можна поєднувати

з державною програмою «Доступні кредити 5-7-9%» (Постановою КМУ № 312 від 18.03.2022 внесено відповідні зміни до програми)

Договір страхування ЕКА є основним забезпеченням

(Постановою Правління НБУ № 351 від 30.06.2016 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85)

Швидке та доступне рішення

окрема згода ЕКА не вимагається, а вартість послуг ЕКА у період дії воєнного стану та впродовж 60 днів після його припинення становить 0,5%

Партнерська кредитна програма для експортерів



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ЕКСПОРТНИЙ КРЕДИТ

- 🎯 цільове використання фінансування: експорт або виробництво українських товарів (робіт, послуг) з подальшим експортом;
- 🎯 обов'язкове забезпечення: договір страхування ЕКА, майнові права на валютну виручку та порука;
- 🎯 джерела погашення: валютна виручка за зовнішньоекономічним договором, що фінансується; додаткове – виручка від фінансово-господарської діяльності.

ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНИЙ ДОГОВІР

- 🎯 предмет договору: українські товари (роботи, послуги) згідно ст.8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» та Митного Кодексу України;
- ✓ відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед, ст.11);
- ✗ сторони договору: не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем;
- ✗ відсутність в іноземного покупця простроченої дебіторської заборгованості перед українським експортером понад 30 днів.

ПОЗИЧАЛЬНИК

- ✓ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✓ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності та валютної виручки за останні 12 місяців;
- ✓ клас згідно Постанови НБУ №351: позичальник-юридична особа – від «6», позичальник-ФОП – від «2»;
- 🎯 можлива приналежність позичальника до групи пов'язаних осіб або групи під спільним контролем (клас не нижче «6»);
- ✗ відсутність простроченої заборгованості понад 30 днів для учасників групи-клієнтів страхувальника;
- ✗ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

СТРАХУВАННЯ ПЕРЕДЕКСПОРТНОГО ФІНАНСУВАННЯ

Відкриває доступ до фінансування

Дозволяє отримати експортний кредит в умовах відсутності або недостатності забезпечення

- Постановою НБУ від 30.06.2016 №351 визначено, що гарантії/договори страхування Товариства є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

- Постановою КМУ від 18.03.2022 №312 дозволено поєднувати з програмою "5-7-9"

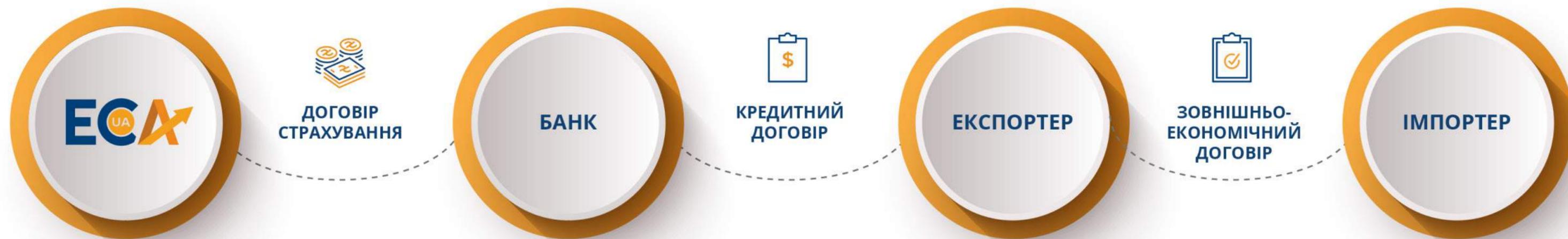
Підвищує рівень лояльності банків

Збільшує вірогідність прийняття банком позитивного рішення про видачу експортного кредиту, оскільки ЕКА стає гарантом повернення наданого фінансування в межах кредитного договору

Захищає банк від неплатежів

Страхується ризик невиконання експортером умов кредитного договору в частині погашення основного боргу та/або процентів

Страхування передекспортного фінансування



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ЕКСПОРТНИЙ КРЕДИТ

- 🎯 цільове використання фінансування: експорт або виробництво українських товарів (робіт, послуг) з подальшим експортом;
- 🎯 обов'язкове забезпечення – договір страхування ЕКА, майнові права на виручку за ЗЕД та порука. У випадку неможливості оформлення у заставу майнових прав на виручку за ЗЕД, у забезпечення обов'язково оформляються товари в обороті;
- 🎯 джерела погашення: валютна виручка, що фінансується; додаткове – виручка від фінансово-господарської діяльності.

ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНИЙ ДОГОВІР

- 🎯 предмет договору: українські товари (роботи, послуги) згідно ст.8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» та Митного Кодексу України;
- ✓ відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед, ст.11);
- ✗ сторони договору: не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем;
- ✗ відсутність в іноземного покупця простроченої дебіторської заборгованості перед українським експортером понад 30 днів.

ПОЗИЧАЛЬНИК

- ✓ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✓ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності;
- ✓ клас згідно Постанови НБУ №351: принципала-юридичної особи – від «8», принципала-ФОП – від «2»;
- ✗ відсутність простроченої заборгованості перед банківськими установами та іншими кредиторами понад 90 днів;
- ✗ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

СТРАХУВАННЯ БАНКІВСЬКИХ ГАРАНТІЙ

Відкриває можливості

Дозволяє отримати банківську гарантію (резервний акредитив) / контргарантію (контррезервний акредитив) в умовах відсутності або недостатності забезпечення

- Постановою НБУ від 30.06.2016 №351 визначено, що гарантії/договори страхування Товариства є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

- Постановою КМУ від 18.03.2022 №312 дозволено поєднувати з програмою "5-7-9"

Підвищує рівень довіри

Знижує ризиковість операції надання банком гарантії експортеру

Сприяє розвитку експорту

Стимулює більш активну участь у просуванні товару на експорт завдяки легкому доступу до інструменту банківської гарантії

Страхування банківських гарантій



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ГАРАНТІЇ/КОНТРГАРАНТІЇ

- 🎯 цільове використання фінансування: експорт або виробництво українських товарів (робіт, послуг) з подальшим експортом;
- 🎯 обов'язкове забезпечення – договір страхування ЕКА, майнові права на виручку за ЗЕД та порука. У випадку неможливості оформлення у заставу майнових прав на виручку за ЗЕД, у забезпечення обов'язково оформляються товари в обороті;
- 🎯 джерела погашення: валютна виручка, що фінансується; додаткове – виручка від фінансово-господарської діяльності.

ПРИНЦИПАЛ

- 🎯 предмет договору: українські товари (роботи, послуги) згідно ст.8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» та Митного Кодексу України;
- ✓ відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед, ст.11);
- ✗ сторони договору: не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем;
- ✗ відсутність в іноземного покупця простроченої дебіторської заборгованості перед українським експортером понад 30 днів.

БЕНЕФІЦІАР

- ✓ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✓ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності;
- ✓ клас згідно Постанови НБУ №351: принципала-юридичної особи – від «8», принципала-ФОП – від «2»;
- ✗ відсутність простроченої заборгованості перед банківськими установами та іншими кредиторами понад 90 днів;
- ✗ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

СТРАХУВАННЯ ЗОВНІШНЬО-ЕКОНОМІЧНОГО ДОГОВОРУ

Полегшує вихід на нові ринки

Дозволяє безпечно працювати з новими ринками і новими імпортерами

Захищає бізнес від неплатежів

ЕКА сплатить відповідну суму платежу шляхом відшкодування, якщо імпортер не виконає своїх зобов'язань

Відсоткова ставка

Дозволяє здійснювати продаж товарів, виконання робіт або надання послуг на умовах відстрочки та/або розстрочки платежу там, де раніше обмежувались передоплатою

Допомагає перевірити імпортера

ЕКА в процесі розгляду Заяви на страхування здійснить кваліфіковану перевірку та оцінку надійності імпортера

Страхування зовнішньоекономічного договору



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНИЙ ДОГОВІР

- 🎯 предмет договору: українські товари (роботи, послуги) згідно ст.8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» та Митного Кодексу України;
- 🎯 відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
- ✗ сторони договору не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем;
- ✗ відсутність в іноземного покупця простроченої дебіторської заборгованості перед українським експортером понад 30 днів.

ЕКСПОРТЕР

- ✓ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✓ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності;
- ✗ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

ІНОЗЕМНИЙ ПОКУПЕЦЬ

- ✓ суб'єкт господарювання (нерезидент), що здійснює придбання товарів (робіт, послуг) українського походження у відповідності до ЗЕД;
- ✓ відповідність вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед ст.11);
- ✓ капітал має позитивне значення;
- ✗ не є пов'язаною особою з українським експортером.

Страхування зовнішньоекономічного договору



* орієнтовно 90 днів, сторонами вчиняються дії щодо врегулювання заборгованості та спірних питань

Важливо



→ Надати вичерпний пакет документів, в тому числі:

- ЗЕД* / кредитний договір / договір про надання гарантії або їх проекти, залежно від продукту ЕКА;
- фінансову звітність сторін (експортера / імпортера, банку / позичальника, банку / принципала / бенефіціара, залежно від продукту ЕКА) за останній та попередній звітний рік відповідно до Міжнародного Стандарту Фінансової Звітності (МСФЗ) та регулятора;
- установчі та реєстраційні документи сторін (експортера / імпортера, банку / позичальника, банку / принципала / бенефіціара, залежно від продукту ЕКА).

- Не вносити змін до умов договору (ЗЕД / кредитного / про надання гарантії, залежно від продукту ЕКА) без письмового узгодження із ЕКА.
- Письмово повідомляти ЕКА про факти неплатежів за ЗЕД, кредитним договором / платежів за гарантією, залежно від продукту ЕКА.
- Період очікування – це період, що відводиться на врегулювання сторонами прострочення платежу / платежу за гарантією.
- Після виплати страхового відшкодування, право вимоги (регрес) за договором страхування переходить до ЕКА.



* ЗЕД – зовнішньоекономічний договір



+380 44 206-22-42

info@eca.gov.ua
www.eca.gov.ua

Торгуй
зі СВІТОМ
безпечно!